

Stellentitel: Consultant / Key Account Manager im Bereich Performance Marketing (80-100%), Vollzeit: St. Gallen

Anriss: Werde Teil eines internationalen, jungen und dynamischen Teams und hilf mit, spannende und erfolgreiche Brands, mit Performance Marketing noch erfolgreicher zu machen. Als Consultant / Key Account Manager bist Du die Schnittstelle zwischen unseren Kunden und unserem Performance Marketing Team.

Deine Aufgaben sind...

Als Key Account Manager bist Du verantwortlich für die Kommunikation zwischen Kunden und internen Performance Marketing Experten. Du stellst sicher, dass die Anliegen unserer Kunden umgesetzt werden und suchst aktiv nach innovativen Marketingansätzen um die Performance (ROI, ROAS,) unserer Kunden zu steigern. Du koordinierst aktiv die Anliegen der Kunden mit unserem Design- und Performance Marketing Team. Du bist:

- Single Point of Contact und Sparring Partner unserer Kunden
- Strategischer Begleiter unserer Performance Marketing Kampagnen
- Du erstellst Performance-Reports für unsere Kunden

Du bringst mit:

- 2+ Jahre Online (Performance) Marketing Erfahrung (Inhouse oder Agentur)
- Performance und KPI orientiertes Arbeiten (ROAS, KUR, CPA)
- Ausgezeichnete kommunikative Fähigkeiten
- Du sprichst Deutsch & Englisch
- Drive, Proaktivität und Ambitionen

Wir...

- Sind eine junge & dynamische Performance Marketing Agentur mit Büros in St. Gallen und Cape Town.
- Haben unser Büro im Zentrum von St. Gallen (Oberer Graben 3)
- Arbeiten mit kurzen Entscheidungswegen, flachen Hierarchien und bieten Dir viel Verantwortung
- Sind smarte Köpfe und haben spannende Interne Anreizsysteme (Venture-Builder, Performance-Boni).

Aktivierungstext: Du hast Drive, Ambitionen, bist bereit viel zu arbeiten/zu lernen und noch mehr zu bewegen dann sende uns Deinen CV per E-Mail an: jobs@r17ventures.com.